

Publication:	Al Morakeb Al Inmai	Circulation:	60,000
Date:	22 May, 2014		
Page Number:	140	Section:	مقابلة

## شركة "أسكدنيا" للبرمجيات... برامج جديدة، تطوّر مستمر، وتوسع دائم نحو الخارج



### نائل صلاح مكاتب جديدة في الإمارات، السعودية ولندن

تتمتع بحضور قوي ومتميز.

■ هل نفهم من كلامكم أن الشركة بدأت تلامس حد الوصول إلى العالمية؟

إلى تحقيق الانتشار الواسع بصورة كبيرة خارج السوق الأردني.

■ هل لديكم أية نية للتوسع في السوقين الأوروبي والأميركي؟

- نعتزم حالياً افتتاح مكتب جديد في لندن من خلال إيجاد الكوادر المحلية والأجنبية القادرة على إدارة زمام الأمور هناك على أكمل وجه، لا سيما وأن سوق لندن يعمل فيه شريحة واسعة من شركات التأمين العربية التي

يؤكد السيد نائل صلاح، المدير التنفيذي لشركة "أسكدنيا" للبرمجيات، حرص الشركة الدائم على تحقيق التوسع والانتشار بصورة كبيرة في الأسواق الإقليمية والدولية كجزء أساسي من خطتها الاستراتيجية الرامية إلى الانفتاح على الخارج. ويتطرق السيد صلاح في سياق حديثه إلى أهمية صناعة التأمين التكافلي التي أصبحت تنمو وتتطور بصورة ملحوظة في الأسواق الإسلامية وغير الإسلامية كونها تُشكل جزءاً لا يتجزأ من منظومة العمل التأميني.

■ تشاركون بشكل دائم ومستمر في المؤتمرات المتخصصة في مجال صناعة التأمين التكافلي... ما هي البرامج والأنظمة التي تنفردون بتقديمها لهذا القطاع بالذات؟

- يُشكل قطاع التأمين التكافلي جزءاً مهماً من نطاق عمل شركات التأمين، فهو قابل للتطور بصورة كبيرة ومتنامية خصوصاً في الدول العربية والإسلامية، بالإضافة إلى أنه يمتاز بقدرة انتشاره الواسعة التي تطل الدول غير الإسلامية أيضاً. ولهذا، بدأنا كشركة متخصصة في صناعة البرمجيات بخلق وتطوير أنظمة جديدة تتماشى مع طبيعة عمل التأمين التكافلي من جميع الجوانب والنواحي الفنية والتقنية.

■ ما هو جديدكم في هذا المجال؟

- عملنا مؤخراً على تطبيق برنامج إلكتروني جديد في شركة أبوظبي الوطنية للتكافل حيث يعمل بشكل متطور جداً في مجال تسهيل الإجراءات المحاسبية داخل الإدارة المالية للشركات. بالإضافة إلى ذلك، نحن مستمرين في تحديث وتطوير منتجاتنا بطريقة أفضل وبشكل يُساهم في تقديم قيمة مضافة واستثنائية لنموذج أداء وعمل شركات التأمين التكافلي.

■ تستمر شركة أسكدنيا في تطبيق خطة توسعية دائمة تستهدف أسواقاً جديدة وواعدة... هل لا تزال الشركة ماضية في تأسيس مكاتب إقليمية ودولية؟

- منذ بداية نشأة الشركة، ونحن مستمرين على النهج نفسه لتطوير منتجاتنا وتعزيز نفاذها إلى الأسواق محلياً وخارجياً بهدف التوسع قدر الإمكان في شبكة تغطيتنا الجغرافية. حالياً، نحن بصدد إنشاء مكتب جديد في دولة الإمارات العربية المتحدة حيث سيتولى مهمة تسويق منتجات الشركة ومتابعة آلية تقديم الخدمات المناسبة للعملاء، كما نعتزم افتتاح مكتب إقليمي للشركة في السوق السعودي كجزء مهم من خطتنا التوسعية الرامية

- لطالما سعينا لأن يكون لدينا تواجد قوي وانتشار واسع في السوق العالمي، بالإضافة إلى التوسع أكثر في أسواق جديدة من خلال توسيع تغطية منتجاتنا إلى مناطق خارج شبكة أعمالنا، فضلاً عن تطوير خدماتنا بما يتناسب مع المعايير المتبعة عالمياً.